

Experience Creator Manager:in (Sales Manager:in / Closer:in) in Vollzeit 40h/Woche

HIDDEN LOCATIONS – Berlin

Wer sind WIR?

Wir sind **HIDDEN LOCATIONS** – der Eventlocation Vermarkter aus Berlin mit der Kompetenz einer Agentur für den Mittelstand und Verbände.

HIDDEN LOCATIONS steht für Events, die im Gedächtnis bleiben. Mit unseren einzigartigen Locations in Berlin – von urbanem Loft bis hin zu besonderen Spaces – gestalten wir Veranstaltungen, die weit mehr sind als nur ein Event.

Ob Corporate Event, Produkt-Präsentation oder Hochzeit – wir schaffen **Atmosphäre, Emotionen und unvergessliche Momente!**

Damit wir auch in Zukunft alle eingehenden Anfragen unserer Kund:innen so persönlich und professionell betreuen können, suchen wir ab sofort Unterstützung im Sales Bereich.

HIDDEN LOCATIONS steht für **einzigartige Erlebnisse** ganz nach unserem Motto: [Events ohne Stress](#).

Deine Rolle – Das erwartet DICH!

Als **Experience Creator Manager** bist Du die Person, die aus einer Anfrage ein unvergessliches Event macht. Du übernimmst die vorqualifizierten Leads von unserem Sales Engagement Team und führst die Verkaufsgespräche mit den Kund:innen. Dabei hörst Du genau zu, stellst die richtigen Fragen und entwickelst ein maßgeschneidertes Konzept, das perfekt zu den Vorstellungen der Kund:innen passt.

Deine Aufgaben im Detail:

- Du führst Beratungs- und Verkaufsgespräche mit Kund:innen (Video-Calls und persönlich).
- Du analysierst die Anforderungen und entwickelst individuelle Eventkonzepte, die Location, Catering, Ablauf und Services berücksichtigen.
- Du präsentierst deine Lösungen überzeugend, baust Vertrauen auf und begleitest die Kund:innen bis zum Vertragsabschluss.

- Du organisierst Besichtigungstermine und führst diese mit Deinen Kund:innen durch.
- Du arbeitest eng mit unserem Projektmanagement Team zusammen, das Deine Konzepte später in die Realität umsetzt.
- Du nutzt unser CRM-System (Pipedrive), um Deine Deals strukturiert zu managen und die Sales Pipeline transparent zu halten.

Qualifikationen – Das zeichnet DICH aus!

- Du hast bereits Erfahrung im B2B-Vertrieb oder im Verkauf erklärungsbedürftiger Produkte/Dienstleistungen (z. B. Events, Hospitality, SaaS, Immobilien, Agenturen o.ä.).
- Du hast ein Gespür für Menschen, kannst zuhören und gleichzeitig Ideen überzeugend präsentieren.
- Verhandlungssicherheit, Abschlussstärke und die Fähigkeit, Projekte strukturiert voranzutreiben, zeichnen Dich aus.
- Du bist sicher im Umgang mit digitalen Tools und CRM-Systemen.
- Fließendes Deutsch und gute Englischkenntnisse sind für Dich selbstverständlich – weitere Sprachen sind ein Plus.
- Ein gutes Netzwerk in der Event- oder Hospitality-Branche ist wünschenswert, aber nicht zwingend erforderlich.

Benefits – Das bieten WIR!

- Ein Produkt, das begeistert: Locations, die für sich sprechen, und ein Team, das Events auf höchstem Niveau umsetzt.
- Ein starkes Setup: Vorqualifizierte Anfragen (kein Cold-Calling!) und ein eingespieltes Team.
- Ein attraktives Fixgehalt, mit einer Beteiligung am gemeinsamen Erfolg.
- Eine Moderne Arbeitsumgebung im Herzen Berlins mit der Möglichkeit, flexibel zu arbeiten und mit smarten Prozessen.
- Persönliche Weiterentwicklung durch Trainings und individuelles Coaching.
- Ein diverses und motiviertes Team, das mit echter Leidenschaft Events kreiert und Dich herzlich aufnimmt.

Wir passen zur Dir? Dann bewirb Dich jetzt per Mail unter:
jobs@hidden-locations.de